



Per tale posizione l'azienda non effettuerà colloqui a Porte Aperte alle Imprese tuttavia sarà presente alla manifestazione

Porte Aperte alle Imprese - Scheda Offerta Stage/Lavoro

- STAGE (durata mesi:....)
 LAVORO

Nome Azienda	Bricocenter Italia SRL
Indirizzo Sede	Strada 8 Palazzo N - Rozzano
Posizione offerta, area di inserimento	Neolaurato Allievo Capo Settore Vendita
Attività previste (specificare i compiti che dovrà svolgere il candidato)	<p>Un'assunzione immediata con un percorso di formazione e affiancamento, della durata 12 mesi, per acquisire e accrescere nel tempo le tue responsabilità fino all'ingresso nel ruolo di Capo Settore.</p> <p>In futuro potrai arrivare alla direzione di un Negozio, oppure seguire uno sviluppo trasversale per i ruoli di staff come gli Acquisti, il Marketing, il Controllo di Gestione, Le Risorse Umane, o intraprendere una carriera internazionale.</p> <p>Il percorso di formazione si articola tra attività d'aula e training on the job. Durante questo periodo acquisirai le competenze e conoscenze per la gestione economico-commerciale e delle Risorse Umane attraverso:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Corsi d'aula sulle seguenti tematiche: il mercato e il mondo della GDO, l'evoluzione del cliente e del comportamento d'acquisto, le leve del commercio, le leve di gestione ed animazione della squadra. - Un percorso strutturato di affiancamento ai ruoli di Negozio nei primi mesi di vita aziendale sino all'acquisizione di una graduale autonomia nel ruolo.
Sede stage/lavoro	Lombardia
Profilo del candidato (Per approfondimenti sui corsi di laurea attivati in Ateneo consultare: http://www.unipv.eu/online/Home/Didattica.htm)	<p>X Studente/laureando X Laureato</p> <p>Tipo laurea X LT - Laurea triennale X LS - Laurea specialistica (+ 2, dopo i tre anni LT) X LSU – Laurea Specialistica a ciclo unico</p> <p>nome corso di studio: Economia e Commercio; Economia Aziendale; Architettura; Ingegneria Gestionale; Scienze politiche</p> <p>oppure Area disciplinare del titolo di studio:</p> <p><input type="checkbox"/> area umanistica <input checked="" type="checkbox"/> area giuridico-politico-economica <input type="checkbox"/> area scientifica <input checked="" type="checkbox"/> area ingegneria</p>

Conoscenze Linguistiche (indicare livello: sufficiente;buono;ottimo)		Scrittura	Lettura	Conversazione
	Inglese			
	Francese	Buono	Buono	Buono
	Altra lingua			
Conoscenze Informatiche				
Altri requisiti preferenziali (attitudini o caratteristiche specifiche richieste al candidato)	Questo ruolo è fatto per persone appassionate, dinamiche, dotate di Leadership, determinate e fortemente propositive, organizzate e in grado di pianificare con efficacia le proprie attività.			
Per stage: facilitazioni previste	<input type="checkbox"/> rimborso spese <input type="checkbox"/> ticket restaurant <input type="checkbox"/> mensa aziendale <input type="checkbox"/> navetta aziendale <input type="checkbox"/> assegno di studio, borsa di studio, premio stage			
Per lavoro: tipo di collaborazione	X contratto a tempo indeterminato <input type="checkbox"/> contratto a tempo determinato (durata: mesi) <input type="checkbox"/> collaborazione a progetto (durata:mesi) x altre forme contrattuali CD Inserimento 18 mesi			
Modalità di invio candidatura	Per inserire la candidatura accedere al link http://www.bricocenter.it/homepagelt/lavoraConNoi/CercaOfferte.html e cliccare nei seguenti box: Box Aree di interesse >> “commercio vendita (Negozio)” Box Regione >> “Lombardia” Cliccare >> “Ordina” Cliccare l’offerta “Neolaureati Allievi Capo Settore Vendita 2010-2011” E procedere con l’inserimento della candidatura			

Data annuncio	03/05/2011
Scadenza annuncio	03/07/2011
Eventuale rinnovo annuncio	SI

Info – Centro Orientamento C.OR.

<http://cor.unipv.it>
placement@unipv.it